

Decálogo del Vendedor Estrellado

- **ES AUTONOMISTA:** "A mí que me dejen en paz" (salvo a la hora de cobrar)
- **ES CREATIVISTA:** Le gustaría un trabajo "creativo", pero que no haya que pensar
- **ES AMBICIOSO:** Le molesta trabajar y que los demás lo hagan
- **ES NEGATIVISTA:** "Es que si voy y no le vendo"
- **ES PERMANENTE:** Su trabajo "no le gusta", "ni le renta", pero aguanta hasta que le echen
- **DEGUSTA A LA GENTE:** "Yo a ese es que no lo trago"
- **ES FÁCIL COMPRADOR:** "Si yo tuviera un producto... también yo vendería"
- **NO DISCULPA:** Todos sus fracasos, son debidos a los demás o a las circunstancias, pero nunca a él.
- **LE MOLESTA QUE LOS DEMÁS SEAN EL NÚMERO 1**
- **UTILIZA LA ESTÁTICA:** "Cuerpo descansado, dinero vale"

Francisco Helguera
Consultor de Formación de Vendedores
www.formacionventas.com